

中菲行的成功案例：

电子制造商 携手中菲行通过 海关保税仓库 进军印度市场



关于这家电子制造商

2024 年，一家全球领先的游戏与高性能计算品牌为遵守印度本地生产政策，着手进入印度市场。该公司希望以符合全球标准的产品服务当地市场，因此需要灵活的[消费电子产品供应链](#)，在支持生产的同时，尽可能降低前期投资与运营风险。

挑战

该公司需要快速扩大运营规模，以满足持续增长的区域需求，同时降低关税及库存持有成本。由于零部件来自全球多个采购地，需要开展复杂的货物整合，确保所有零部件按时到位。此外，仓库必须靠近制造工厂，才能保障生产连续性。



“印度是我们全球增长战略的核心。当地市场展现的强劲动能，使本地制造成为公司自然而必要的下一步。”

电子制造商
供应链经理



成功关键

为支持此次市场拓展，该公司与中菲行合作设计了一套一站式供应链方案，利用位于班加罗尔的[海关保税仓库](#)。通过保税仓库，该公司可将进口零部件配置在班加罗尔 - 金奈电子产业走廊的生产设施附近，在延后缴纳税费的同时保持库存灵活性。

这一策略有助于缓解运营资金压力、提升入库可视性并保障生产连续性。中菲行还统筹来自全球多个采购地的货物，整合进口零部件并支持印度境内配送。通过这套一站式方案，制造商能够在进入市场期间保持供应链稳定，并逐步扩大运营规模。



保税仓库

根据生产需求放行货物前，可延后缴纳进口关税与商品及服务税（GST），降低资金需求。



网络规划

中菲行制定完整计划，管理多个供应来源、整合货物并支持印度境内配送。



顾问服务

中菲行的专业顾问帮助制造商应对在印度开展业务的复杂要求。

重点概览

海关保税仓库带来以下效益：



改善现金流管理



降低前期税负



使税费缴纳时间更契合生产计划

成果

[印度是这家电子制造商增长最快的市场之一](#)。该公司推出多款产品，并通过渠道合作伙伴深入规模较小的城市，扩大零售市场渗透率。

效益	业务影响	量化改善成果
延后缴纳关税与综合商品及服务税（IGST）	货物清关进入印度国内关税区（DTA）前，100% 延后缴纳	运营资金效率提升 20–30% （对高价值电子产品进口尤为显著）
货物整合	在自由贸易仓储区（FTWZ）整合多来源货物	货物分散程度降低 25–35%，改善入库协调效率
战略性库存配置	在制造枢纽附近设置仓储（如班加罗尔 - 金奈走廊）	物料供应前置时间改善 10–20%
在保税区配置缓冲库存	降低对紧急货运的依赖	加急物流成本降低 8–12%
库存优化	分批清关进入印度国内关税区	过剩库存持有量降低 15–25%
再出口 / 重新配送灵活性	区域供应链调拨期间可免税存放	质化效益（再出口无须缴纳关税 / GST）