

正在拓展您的全球业务？
从这里开始。

新市场带来了庞大的商机，同时伴随着复杂的法规与物流挑战。从外资持有规范到运输限制，错误的决策有可能会造成运营延误或成本增加等风险。在扩展全球业务之前，请务必留意以下重要事项。

法律风险 有可能会削弱 全球成长

各国在外资持股上限、劳动法规、税务风险以及知识产权保护等方面的规范皆不相同，若忽视这些差异，代价可能不小。在进入新市场之前，请务必掌握以下重点。



外资持股上限

部分国家对特定产业设有严格的外国直接投资（FDI）比例限制，或要求与当地企业合资，方能合法经营。

ESG与包装规范

未遵守当地可持续相关规范，可能会导致罚款、丧失市场准入资格，甚至损害企业声誉。



劳动法规与工作签证

各国对外籍与本地员工的比例、工作许可证申请要求以及税务规定皆不同，若未妥善规划，可能会干扰人力配置与运营等安排。

当地税务与海关合规

若未及早规划增值税、关税以及标示规范等复杂税制的应对措施，可能会大幅提高运营成本。



知识产权与资料风险

各地知识产权法规差异甚大。采先注册制度以及执法不严，可能将使您的品牌面临侵权风险。

争议解决漏洞

部分司法管辖区诉讼程序困难或偏向当地一方。若缺乏完善的合同条款，执行力可能会有所受限。



安胜格道律师事务所（Addleshaw Goddard）能引导企业应对国际拓展的法规与合约复杂性与挑战，协助降低风险、保护投资，以及长期的业务成功。

**ADDLESHAW
GODDARD**

如欲了解更多相关信息，请阅读中菲行电子书：
dimerco.com/global-business-expansion-playbook

物流陷阱 可能造成 全球拓展受阻

运输能力不足、海关意外以及基础设施缺口，皆有可能影响企业进入新市场的计划。在扩展业务之前，必须优先处理以下运营风险。



运输能力受限

新生产基地可能缺乏稳定的空、海运运输选项，进而导致交期延长。

海关意外

各地区的海关规范皆不同，可能会导致不可预期的运输延误与通关问题。



仓储空间不足

若未事先确认仓库空间或自由贸易区（FTZ）使用权是否可用，可能导致高额延误成本及库存调度受限。

供应链中断

供应商不一定能随时跟进您的拓展计画。若他们无法即时配合，您可能需要自行进口零组件，导致交期延长。



劳动生产力的差距

招聘员工是一回事，但达到相同的产量又是另一回事。文化习惯与自动化成熟度会影响每位员工的生产效率。

错误申报原产地

根据美国或欧盟的贸易法规，单纯重新包装或贴标并不符合原产地标准。海关要求货物必须经过“实质性转变”方能认定原产地。



凭借遍及亚洲及与全球地区的专业物流经验，中菲行协助企业应对海关延误以及运输能力不足等业务扩展挑战。我们将深厚的当地专业知识与全球货运网络相结合，确保您的供应链运营顺畅。

DIMERCO

如欲了解更多相关信息，请阅读中菲行电子书：
dimerco.com/global-business-expansion-playbook